

Серия «Вершина успеха»

В. В. ОРОБИНСКИЙ

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

ВСЕ ЧАСТИ
ЛЕГЕНДАРНОЙ ТРИЛОГИИ

+

НОВЫЕ ГЛАВЫ

Издание восьмое



Ростов-на-Дону

«Феникс»

2023

УДК 34
ББК 67
КТК 07
О-69

Оробинский В. В.

О-69 Чему не учат на юрфаке : все части легендарной трилогии + новые главы / В. В. Оробинский. — Изд. 8-е. — Ростов н/Д : Феникс, 2023. — 573, [1] с. — (Вершина успеха).

ISBN 978-5-222-39084-9

Все будет хорошо. Но не у всех. Мир меняется, и надо быть изворотливым и включать голову, не откладывая «на понедельник». В университете вы увидите только верхушку айсберга, но не подводную часть. Плавать там, среди льда и акул суровой реальности, сможет только тот, кто приспособится к неписанным правилам ремесла юриста — и своим умом придет к необходимости развивать профессиональные навыки. Что надо унести со студенческой скамьи? Каковы стратегии мышления и применения права в реальной жизни? Как развить информационные навыки и научиться оценивать все возможные риски? Как монетизировать полученные знания и умения? Ответы на эти и многие другие вопросы вы узнаете от Вячеслава Оробинского, автора легендарной серии книг «Чему не учат на юрфаке», собранных в этом томе, который вы сейчас держите в руках. Специальный бонус для постоянных читателей — новые главы!

УДК 34
ББК 67

ISBN 978-5-222-39084-9

© Оробинский В. В., 2015
© Оформление: ООО «Феникс», 2018.



ПРЕДИСЛОВИЕ К ТРИЛОГИИ

Первая книга, «Чему не учат на юрфаке», вышла три года назад, в 2013 г. Потом — вторая. Следом — третья. В каждой книге был указан мой электронный адрес. Я просил читателя: «Кто дочитал досюда, черкните пару строк. Любая обратная связь, критика, советы — пишите, буду рад. От ваших откликов зависит, будет вторая часть или нет».

Меня завалило письмами. Спасибо вам, дорогие читатели. Я понял, что еще вы хотите узнать, какие еще нужны советы. Я понял, что многое ошибочно считал очевидным и не стал вдаваться в подробности. Или расписал, но «по верхам», широкими мазками. Как метко сказал читатель: «Основная претензия к автору — мало написал».

Восполню недостаток. Итак, вы держите в руках:

1. Расширенное и дополненное издание. Многие авторы любят «кроить» старое творчество. Режут целыми главами, а то и разделами, правят, переписывают... Так не пойдет. Я не хочу обделять читателей, не заставших предыдущие книги. Поэтому все, что было в предыдущих изданиях — все осталось, все на месте. Разумеется, мелкие ошибки, неточности и прочие ляпы исправил, но ничего не вырезал.

2. «Что новенького?». Кто читал мои книги — откройте оглавление. Главы с пометкой * («звездочка») — новые, появились только в этом издании. Выглядит, к примеру, так: *2.9. Обитатели миража». Пометил, чтобы вам удобнее было искать. Открыл — и сразу видно, что нового.

3. «Три сразу». Хотел дополнить первую книгу где-то через квартал после выхода. Пришли первые письма читателей, появились отзывы в СМИ... Не успел. Тираж размели. Издательство тотчас выпустило второе издание книги — без изменений, но в твердом переплете.

Я тем временем переписывался с читателями и думал над извечным вопросом: «Так как же все-таки мыслит юрист». Додумался до второй книги «Чему все еще не учат на юрфаке. Как думает юрист. Стратегии мышления». Потом меня увлекла третья часть — «Электронные джунгли». Тоже написал. Засел было за четвертую книгу... и остановился.

Издательство давно хотело выпустить три книги под одной обложкой. Ага, «три-в-одном». А я давно хотел дополнить первую книгу. На очередной «летучке» с редактором решили «совместить и углубить». То есть я дописываю/расширяю сразу все три книги, а издательство выпускает все это добро под одной обложкой.

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

Читайте на здоровье.

4. «А дальше?». Будет и дальше. Надеюсь, со временем распишу все навыки из Великой Девятки навыков юриста.

Эти книги я посвящаю всем, у кого учился я, и всем, кто учился у меня. Всем, кто учится сейчас или самостоятельно делает первые шаги на тернистом пути юриста. Всем, у кого я был на семинарах. Всем, кто был на семинарах у меня. Всем, у кого я учился в университете и в жизни. Всем, кто почерпнул что-то полезное из моих статей, советов, консультаций. Спасибо!



ТАЙНЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МАСТЕРСТВА ЮРИСТА



[1]

ВСТУПЛЕНИЕ

1.1. Прелюдия

Все началось в далеком 2009 году, когда на нескольких форумах появилась тема «Готовится к выходу книга “Чему не учат на юрфаке. Как стать успешным юристом”». Автор по имени Павел просил «сброситься с миру по нитке» и подкинуть ему материала: «Я ищу успешные примеры для книги, так что если вы хотите пропиарить себя и/или свою компанию или просто поделиться своим опытом в этой области, то, пожалуйста, опишите мне на черт-те-где СОБАКА.ру, мне очень интересно получить от вас обратную связь. Если ваша история близка к теме, то я обязательно опишу ее в книге, а также пришлю вам бесплатный экземпляр в подарок!»

Отсюда ясно: сам Павел не юрист. Иначе примеры, успешные и не очень, были бы у него перед глазами. Уж чего-чего, а этого добра в нашей профессии хватает. Вчера Тот Такойтович процесс проиграл, сегодня Этот Этакойтович открыл свою дело, позавчера Ту Самую взащей выгнали из прокуратуры (суда/администрации/нотариата — словом, отлучили от кормушки). В юрсообществе постоянно что-то происходит, так что найти пример — и даже «успешный пример» — вполне легко. Если ты в это сообществоходишь...

А Павел, видимо, не входил. Потому и искал материал для книги по юрфорумам. Там же был размещен и анонс:

«Теме достижения успеха посвящено много книг, но ни одна из них не специализирована на проблемах российских юристов, молодых специалистов, закончивших юридический факультет и оказавшихся один на один с реалиями жизни.

В свое время столкнувшись с подобной проблемой лично, не имея поддержки со стороны, вынужденно “пробивая стены головой”, сейчас хочу собрать воедино свой опыт и наблюдения за успешными юристами для тех, кто нуждается в действительно работающих советах.

Приблизительный выход книги — начало 2010 года».

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

Идея мне понравилась. Раз в год я просматривал каталоги издательств да форумы — а вдруг вышла? С удовольствием бы почитал, вдруг чего нового узнаю... Но книга так и не появилась.

Не знаю почему. Можно лишь гадать. То ли с потенциальным автором что-то случилось. То ли издательство передумало. То ли что-то еще... И вообще: каменные джунгли, конкуренция, человек человеку — волк, а юрист юристу иногда и вовсе волчарище, и прочая, прочая.

А книга нужна. Потому что до сих пор и новички, и профессионалы пробивают стенки лбами, годами ходят по одним и тем же тропкам, сидят на мизерных зарплатах, работают «на дядю» чуть ли не за шапку сухарей... Зачем? Есть другие, более эффективные способы.

А книг по развитию именно юриста мало, ничтожно мало... На моей памяти в родном отечестве было сделано лишь три попытки исследовать эту сферу:

1. Адвокат: навыки профессионального мастерства / Е.Ю. Булакова, Л.А. Воскобитова, М.Р. Воскобитова [и др.]; под ред. Л.А. Воскобитовой, И.Н. Лукьяновой, Л.П. Михайловой. — М.: Волтерс Клувер, 2006. — 592 с.
2. *Лебедев К.К.* Правовое обслуживание бизнеса (корпоративный юрист). — М.: Юристъ, 2001. — 474 с.
3. Юрист в организации: учебно-практическое пособие / И.Н. Кофанова [и др.]; под ред. Ю.А. Тихомирова. — М.: Юстицинформ, 2009. — 160 с.

В первой книге есть кое-что полезное о работе с клиентами и доказательствами. Хорошая книга. Но почти ничего о заработке денег, размере гонорара, об альтернативных гонорарах, а главное — как «отжать» у клиента денег, если тот занял позицию «оказанная услуга ничего не стоит» и категорически не хочет платить за ваши труды.

Вторую и третью книги недолюбливаю: они учат работать «на дядю». С девяти до шести, каждый день... Эдакое «бусидо» «штатника» (список загадочных терминов смотри в конце книги). Да, вы станете хорошим исполнителем. Тоже неплохо: необходимый и закономерный этап вашего развития. А куда дальше?

Ответа нет. Хотите всю жизнь сидеть на одной зарплате — двух вышеперечисленных книг хватит. Хотите большего — свой бизнес, свою юридическую практику или просто безбедное существование на «вольных хлебах», — читайте дальше.

Ни в одной из ныне опубликованных книг по нашей профессии нет ЦЕЛЬНОСТИ. Авторы как-то узко подходят к существующей проблеме: сводят успех к профессионализму и видят успешного юриста только в рамках профессии. От силы добавляют еще так называемые коммуникативные навыки. Что бы сие значило, еще вопрос...

Мое мнение — нельзя считать человека успешным юристом только за блестящие знания и хорошо подвешенный язык. Успешный юрист — нечто больше. И с профессионала юрист только начинается. Это уровень подмастерья.

Необходимо умение продавать юридические услуги. Умение выстраивать схемы. Умение оценивать риски. Умение строить отношения с клиентами/потенциальными партнерами, да и просто с «нужными» людьми — т.е. наработать

СВЯЗИ. Умение зарабатывать деньги своими навыками и тратить деньги на «прокачку» этих навыков, «раскрутку» себя, необходимую матчасть. И много чего еще... О чем вам расскажу теперь уже я.

Да-да. Не знаю, какая книга получилась бы у Павла. Дай бог, когда-нибудь напишет, почитаем. Фактически он полез в непроходимые дебри, о которых и не слыхивал. Где «на неведомых дорожках следы невиданных зверей», капканы, ловушки, нечисть и прочие прелести современной жизни юриста. Павел пробовал собирать материал по темам, о которых имеет весьма смутное представление.

Тем не менее уважаю Павла за попытку. Если ты читаешь эти строки — спасибо тебе, предшественник! И куда не добрался ты — дойду я. Может, Павел и не прочувствовал ПУТЬ юриста. Не выстрадал. Не ПРОЖИЛ. Но его потуги не стинули бесследно: их заметил другой. Тот, у которого есть опыт. Шрамы. Понимание. Клыки. Кто прожил. Кто выжил сам и может научить вас, читатель, выжить в мире юристов. Чью книгу вы сейчас и читаете.

Почему такое мрачное начало? Причина проста. Читатель, вы думаете, профессия юриста — розы да песни, справедливость и милосердие? Увы. Все насквозь цинично и мрачно. «Люди гибнут за металл, Сатана там правит бал». Так что готовьтесь к путешествию в темный, мрачный мир современного бизнеса. Где человек человеку — волк, а юрист юристу... когда волчарище, а когда и поможет.

Поехали.

1.2. Предостережения

1. Язык. Большинство из вас, дорогие читатели, считают юриспруденцию непроходимой заумью. И правильно. Откройте любой учебник. Увидите что-то вроде:

«В последние десятилетия значительно возросли интерес и активность гражданского общества и неправительственных организаций в отношении охраны окружающей среды, о чем свидетельствует новое направление в деятельности Организации Объединенных Наций, которое сложилось в 90-х годах XX в. Это прежде всего участие неправительственных организаций в деятельности ООН по вопросам охраны окружающей среды, а также представителей деловых кругов в Глобальном договоре ООН, предусматривающем их обязательства способствовать предупреждению негативных воздействий на окружающую среду, повышение ответственности за состояние окружающей среды, развитие и распространение чистых технологий».

(Международное экологическое право: учебник / Т.Г. Авдеева [и др.]; отв. ред. Р.М. Валеев. — М.: Статут, 2012. — 639 с.)

Везде одно и то же. «Километровые» предложения. Казенные обороты. Иногда еще всякие заморские словеса и научные, а то и псевдонаучные термины. С одной стороны — привыкай, студент. На 90% вся учебная литература так

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

и написана. И тебе с этим жить и работать. Увы, в нашей профессии к истине или хотя бы к ответу на вопрос приходится продирааться многими часами, ведя поиски в «Консультант Плюс» (далее К+), пробираясь сквозь тернии законов, подзаконных актов, комментариев, комментариев к комментариям, обобщений судебной практики и т.д. Так что привыкайте, батенька. Это тоже составляющая мастерства.

С другой стороны, в работе с клиентами/заказчиками казенщина и заумь неуместны. Вам будут платить деньги — и хорошие деньги! — за другое. За противоположный навык. За умение кратко, простыми словами, «на пальцах» объяснить человеку с улицы СУТЬ многогранных положений закона.

Поэтому и книгу пишу в стиле «юрист в курилке». Простой язык. Короткие предложения. Образные выражения. Кому претит или вдруг кажется «не научно»/«не академично»/«слишком просто», — верно. Вся книга — опыт практика, а практики у автора — 12 лет. Посему считаю себя вправе рассказывать в такой манере и использовать те выражения, которые считаю уместными.

Если кому хочется правового обоснования — извольте: «Каждый имеет право свободно выражать свое мнение» (Конвенция о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 года, ст. 10, п. 1).

Как пояснил ЕСПЧ (Европейский суд по правам человека), эта норма «распространяется не только на “информацию” или “идеи”, которые благосклонно принимаются или считаются безвредными или нейтральными, но также на оскорбляющие, шокирующие или причиняющие беспокойство. Таковы требования плюрализма, терпимости и широты взглядов, без которых невозможно “демократическое общество”» (см. Постановление Европейского суда от 7 декабря 1976 г. по делу «Хэндисайд против Соединенного Королевства» (*Handyside v. United Kingdom*), *Series A*, N 24, § 49) и Постановление Европейского суда от 23 сентября 1994 г. по делу «Ерсильд против Дании» (*Jersild v. Denmark*), *Series A*, N 298, § 37). (Цитата из Постановления ЕСПЧ от 16.12.2010 «Дело “Алексей Овчинников (*Aleksey Ovchinnikov*) против Российской Федерации”» (жалоба № 24061/04).)

2. Совпадения. Разумеется, все события, страны, города и названия, упомянутые в книге, вымышлены. Разумеется, все примеры из практики автору пригодились в похмельном бреду, и в реальной жизни не существуют. А номера дел и названия компаний, если проверить по К+ или по картотеке арбитража... ну мало ли, вдруг да совпадет. Любое совпадение, разумеется, случайно.

3. Стриптиз по-русски, или «Я медленно раздеваюсь и снимаю с себя... всю ответственность». Приемы, уловки, методики, а также прочие вещи, которые я здесь описываю, у кого-то работают, у кого-то нет. Так что дерзайте, пробуйте на свой страх и риск. А еще лучше — на основе моих наработок идите дальше и придумывайте что-то свое.

4. Все живы. Так и тянет вернуть казенное «в процессе написания данной книги никто не пострадал». Но скажу иначе. Пока писал книгу, растительный

мир оставался жив. Да и животный мир, окружающий автора, чувствует себя прекрасно. Иногда даже мурлыкает.

5. Издатель — «не при делах». Книга опубликована в авторской редакции. На правах рукописи. Разумеется, мнение издателя может не совпадать с мнением автора. И, скорее всего, не совпадает...

6. По тонкому льду. На тему «как думает юрист», насколько я знаю, книг нет или почти нет. Наверно, моя книга — одна из первых попыток раскрыть тему. Так что не судите автора строго. Первопроходцу всегда тяжело.

7. Критическое мышление. Будем «прокачивать» на протяжении всей книги. Не верьте автору на слово. Относитесь критически к каждой мысли, слову, примеру. Вся книга — полигон для критического мышления. Искренне надеюсь отточить клинок вашего разума до бритвенной остроты.

8. «Вынос» мозга. Смена мировоззрения. Переоценка ценностей. Переосмысление себя и своего места в мире. Кризис окружения... Вполне закономерный итог. Все это вполне может случиться, если вы вдумчиво прочтете эту книгу и будете применять знания.

Подчеркиваю — ПРИМЕНЯТЬ. Сидение под фикусом никого не просветляет. Если делаешь ничего — получаешь ничего. На входе ноль — на выходе ноль. Азы физики. И навыки юриста в этом смысле похожи на навыки пловца или велосипедиста.

Чтение книг по плаванию развивает... что? Правильно: навык чтения. Но плавать вы от этого лучше не станете. Тут нужно в бассейн идти, в водицу холодную лезть и грести-грести-грести.

Мало прочесть. Нужно ДЕЛАТЬ. Вот тогда, с потом и кровью, под ехидные усмешки судей и ответчиков, после сотен процессов в разных судах, после гор исписанных документов и приходит мастерство.

Я слышу — и забываю.

Я вижу — и забываю.

Я делаю — и понимаю.

Конфуций

Готовы? Пристегните ремни. Не курите. ВЗЛЕТАЕМ.

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ



«К+» сиречь СПС «Консультант +». Лучшая правовая система для юриста.

«Штатник» — он же «инхаус», он же «барбос», он же юрист предприятия или организации. Работник по постоянному трудовому договору. «А впереди оперуполномоченный, всеми за...» — ну, вы поняли.

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

«ЛПР» — аббревиатура еще с советских времен, значит «лицо, принимающее решения». Как правило, руководитель. Есть еще ЛДПР — лицо, **ДЕЙСТВИТЕЛЬНО** принимающее решение. Как правило — серый кардинал за тронем «болвана» (номинального руководителя).

СОЮ — суд общей юрисдикции.

АС — Арбитражный суд.

МКАС — Международный коммерческий арбитражный суд.

ЕСПЧ — Европейский суд по правам человека.

ВАС — он же «вышка», Высший арбитражный суд.

КС — Конституционный суд.

Вроде все... Если что из терминов запомнил и не расшифровал — пишите на почту, отвечу.





[2]

ПУТЬ НОВИЧКА

2.1. Почему на юрфаке готовят мало юристов, но много безработных

О качестве нынешнего образования написано много, целые библиотеки. Все сходится в том, что «все плохо, все запущено». Насчет «почему плохо?» мнения разные. Приведу лишь несколько.

Раз: «Качество подготовки специалистов в юридических вузах не вполне отвечает запросам современного рынка, а система высшего образования представляется недостаточно гибкой.

Отделы кадров работодателей зачастую не планируют состав и подбор персонала на перспективу, а набирают специалистов лишь под конкретные объемы работ и, следовательно, не координируют свои потребности с вузами.

Следует также отметить субъективные факторы, такие, как, например, низкая информированность абитуриентов, студентов и выпускников о текущих потребностях рынка труда». (*Чхутияшвили Н.В.* Новые требования рынка труда к молодым юристам // *Юридическое образование и наука.* — 2010. — № 4.)

Два: «...выпускники большинства средних учебных заведений к моменту поступления в юридический вуз получили слабую общеправовую подготовку, большое количество абитуриентов обладают низким и средним уровнем качества правового образования, правовой культуры, не стремятся его повышать и не желают заниматься своим правовым самообразованием». (*Оленский С.Ф.* Повышение качества образования студентов юридических специальностей: проблемы эффективности формирования антикоррупционного мировоззрения // *Юрист.* — 2011. — № 19. — С. 43–46.)

Три: «Уровень студентов и качество юридического образования. Общий уровень получающих высшее образование сегодня, увы, весьма невысок, особенно по сравнению с советским периодом.

Это связано прежде всего с тем, что доступ в коммерческие вузы и на платные отделения государственных вузов сегодня открыт практически для всех желающих. Поэтому среди студентов-юристов есть те, кто просто не способен освоить требуемый объем знаний и кто в советский период мог претендовать в лучшем случае на среднее специальное образование.

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

Большинство коммерческих институтов, однако, не исключают студентов за неуспеваемость, поскольку являются заинтересованными в каждом, кто платит деньги. Такая политика, помимо всего прочего, бьет и по качеству образовательного процесса, поскольку преподаватели вынуждены ориентироваться на отстающих. В результате лекция превращается в чтение азбучных истин.

Меняется и форма экзаменов. Прекрасно отдавая себе отчет, что большинство студентов не смогут подготовить требуемый материал, администрация и преподаватели снисходительно относятся к списыванию, а в некоторых вузах оно даже официально разрешено. Произошла деградация студенческой морали. Студенты-юристы посещают лекции в спортивных костюмах, а на перерывах обсуждают не правовые проблемы, а последние модели сотовых телефонов». (Толстых В.Л. Юридическое образование в современной России // Юридическое образование и наука. — 2005. — № 4.)

Четыре: «...большинство современных так называемых ученых-юристов не имеют никакого понятия ни о самой юридической науке, ни о сути научной юридической деятельности, ни, наконец, о методах ведения этой деятельности.

Да, этому не учат в вузе, и этому почти не уделяется внимания в послевузовском образовании (магистратуре, аспирантуре (адъюнктуре), докторантуре). Главное, однако, не это: ничего невозможного нет — лишь было бы желание научиться!

Не учат же нигде, в самом деле, ни брать, ни давать взятки, а ведь и учатся, и дают, и берут! Так вот: самое страшное как раз в том и заключается, что большинство из большинства неучей не желают и не стремятся ликвидировать ни содержательные, ни методологические пробелы в своем юридическом образовании.

А зачем, если их обращение к науке обуславливается отнюдь не желанием стать ученым с большой буквы и обогатить цивилистику своими достижениями, а стремлением к удовлетворению разнообразных личных амбиций за счет возможности считаться ученым (слыть за ученого)?!» (Белов В.А. Типичные недостатки диссертаций по гражданскому праву // Вестник гражданского права. — 2007. — № 1.)

Я не собираюсь искоренять вселенское зло и в одночасье вылечить нашу многострадальную науку. Я вижу задачу иначе. Я хочу научить вас, уважаемый читатель, тому, как стать профессионалом. НО. Я не смогу пройти этот путь за вас. Как в фильме «Матрица»: «Я покажу тебе дверь. А войдешь ты туда или нет — решаешь сам». Ну, и добавлю: «Дорогу осилит идущий».

Начнем немедленно. Если вы сейчас учитесь на юрфаке или в ином учреждении, то у вас может быть убеждение «меня обязаны научить». Это убеждение тормозит ваше развитие, и в будущем может привести к катастрофическим последствиям.

Почему? Потому что позволяет вам откинуться на спинку кресла, расслабиться и ровным счетом ничегошеньки не делать: «Да ладно, меня и так научат.

И вообще, в гробу я видел это право». Конечно, болтать с друзьями о мобильниках/тачках/девочках/нужное добавить — это куда интереснее!

И вот человек сидит, слушает распинаящегося лектора. В одно ухо вошло знание, из другого вышло. В голове как-то не задержалось. И так — пять лет. А потом бесплодные попытки устроиться на работу, стыд и срам на собеседовании. Убогое бляение соискателя: «Меня этому не учили». Или советский вариант: «Это мы не проходили, это нам не задавали». Как вы понимаете, для работодателя это НЕ аргумент. Вас просто спустят с лестницы. «Следующий!»

Учиться — это ВАША ответственность. Ваша и только ваша. Как и чему будете учиться, зависит только от вас самого. Вы можете не особо напрягаться; последствия этой тактики описаны в предыдущем абзаце. А можете отлавливать преподавателей, выбивать ответы на непонятные вопросы. Можете читать дополнительные книги по праву — и не только. Можете искать в Интернете недостающие знания.

И я вас еще больше «обрадую». Если вы думаете, что с получением диплома обучение закончится, то вы ошибаетесь. Все только-только начинается.

Теперь о хорошем. Да, сейчас «перепроизводство» юристов. Да, юристов плодили и плодят все кому не лень. Как правильно подметил Оленский, «большое количество абитуриентов обладают низким и средним уровнем качества правового образования, правовой культуры, не стремятся его повышать и не желают заниматься своим правовым самообразованием».

Именно поэтому из тысяч выпущенных юристов по специальности будут работать в лучшем случае пара сотен. Многие вовремя не поняли и не взяли на себя ответственность за свое образование.

Все, финита. Время ушло. Мозги уже не те. Пришлось заняться не тем, что нравилось, а тем, за что платят. А то и вовсе пойти не по специальности. Назад дороги НЕТ. Тяжело через пару лет работы не по специальности вернуться к ней на вдвое-втрое меньшие деньги. Когда ты по уши в кредитах, камнем на шее висит ипотека, агукает наследник в колыхбели. Можно ставить крест на могиле еще одного несостоявшегося юриста...

А вы, читая эту книгу, уже начинаете понимать или поняли, что учиться придется САМОМУ. У вас уже есть преимущество: правильное мышление и подход. Осознание того, что учиться придется самому. Процентом на 70–80%. Остальные 20–30% может дать преподаватель или наставник. Но с этим тоже все далеко не так благополучно. Давайте посмотрим, кто преподает в вузах и не только.

1. «Зубры». Преподаватели еще советской закалки. И хотя говорят, что старое поколение преподавателей вымирает, но оно все вымирает и вымирает, да никак не вымрет. В большинстве своем «зубрам» за 50. Это люди, которые только преподают. Других источников дохода, как правило, у них нет. А в силу возраста — нет и практики. Вот и читают лекции, которым «сто лет в обед». Дают методики и схемы, которые сейчас или не работают, или еле-еле работают.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие к трилогии	3
ТАЙНЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МАСТЕРСТВА ЮРИСТА	5
[1] ВСТУПЛЕНИЕ	5
1.1. Прелюдия	5
1.2. Предостережения	7
Список сокращений	9
[2] ПУТЬ НОВИЧКА	11
2.1. Почему на юрфаке готовят мало юристов, но много безработных	11
2.2. Почему и зачем идут на юрфак	17
2.3. Суть высшего образования	22
2.4. Вперед в прошлое. Средневековая модель обучения	25
2.5. Устаревшие убеждения	25
2.6. Особенности института, или «Прогнило что-то в Датском королевстве»	30
2.7. Что делать здесь и сейчас. Как учиться самому. Как и куда развиваться	34
*2.7.1 Специализация	44
*2.7.2 Устройство бронетранспортера	66
2.8. В институте не учат продавать	71
*2.9. Обитатели миража	72
2.9.1. Кто есть кто на юрфаке	74
2.9.2. Истоки дружбы	82
2.9.3. Группы. Клань. Отщепенцы	88
2.9.4. Клань в школе	89
2.9.5. Клань в университете	90
2.9.6. Иерархия клань	94
2.9.7. Кем быть в клань	95
2.9.8. Амазонки	106
2.9.9. С кем дружить	108
2.9.10. «Будете у нас на Колыме...»	109
[3] НА РАСПУТЬЕ. КУДА ПОСЛЕ ВУЗА?	111
3.1. Схема «Путь юриста»	111
3.2. Зачем нужен опыт?	112
3.3. Стоило, или Смена отношения	113
3.4. Работа «на дядю»	114
3.5. Чистилище для ученика	115
3.6. Бытие «штатника»	117

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

3.7. Кодекс самурая	122
3.8. Консалтинг, или «Стая товарищей»	128
*3.8.1. «Смех сквозь слезы»	133
3.9. Несколько слов напоследок	135
[4] НАВЫКИ ЮРИСТА	136
4.1. Навыки юриста. Великая Девятка	141
4.2. Почему именно так?	144
4.3. Особенности навыков	145
4.4. Ресурсы	147
[5] НАВЫКИ ОБЩЕНИЯ С КЛИЕНТАМИ	150
5.1. Прописные истины	150
5.2. Внешний вид юриста	151
5.3. Встреча с клиентом	153
5.4. Слушаем клиента	154
5.5. Понимаем ЦЕЛЬ клиента	157
5.6. Торг. Цена вопроса/условия работы	158
5.7. Работаем	165
5.8. Сдаем итог клиенту. Окончательный расчет	172
5.9. Свой клиент	176
5.10. Кодекс наемника	177
5.11. Дополнительная тема. «Халявщики», и как с ними бороться	179
5.12. Опасные связи	181
[6] НАВЫКИ ОБЩЕНИЯ С КОЛЛЕГАМИ	182
6.1. Работа с судьями	182
6.2. Как завоевать уважение суда	185
6.3. Работа с высшими	186
6.4. Работа с коллегами	187
6.5. Четвертый тост	187
6.6. Работа с младшими	188
[7] ЗАКЛЮЧЕНИЕ	189
*7.1. Ведро с крабами	190
КАК ДУМАЕТ ЮРИСТ. СТРАТЕГИИ МЫШЛЕНИЯ	197
[1] ПРЕЛЮДИЯ	197
1.1. Пролог	197
1.2. Читателям второй книги	198
[2] Информационные навыки юриста	199
2.1. Торговец информацией	199
2.2. Система информационных навыков юриста	201

СОДЕРЖАНИЕ

[3] УМЕНИЕ ПРИМЕНЯТЬ ПРАВО В РЕАЛЬНОЙ ЖИЗНИ	202
3.1. Первый уровень	202
3.2. Второй уровень	208
3.3. «Линейка»	210
[4] КРИТИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ	211
4.1. Общее положение дел	211
4.2. Тренировка на макете	213
4.3. Система критического мышления	215
4.4. Что проверять, а что — нет?	217
4.5. «Двое на одного»	219
4.6. Мрачный практикум	223
4.7. Реалистичное мышление	229
4.8. «Линейка»	230
[5] ДЕДУКЦИЯ/ИНДУКЦИЯ	232
5.1. От общего — к частному (дедукция)	232
5.2. Индукция	233
5.3. Дедукция и индукция, соотношение	235
5.4. «Продвинутая» индукция. Игры мастеров	239
5.5. Особенности индукции	249
5.6. «Линейка»	251
[6] ПОДХОД «СТРЯПЧЕГО». КОГДА БЕССИЛЕН ЗАКОН	253
6.1. Истоки нашей профессии	253
6.2. Юридическое и фактическое решение вопроса	255
6.3. Путь кошелька	258
6.4. «Линейка»	260
[7] СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД	263
7.1. «Жила-была мебельная фабрика...» Пример № 1	263
7.2. Промежуточные итоги	266
7.3. В тихом омуте... Пример № 2	268
7.4. Ароян и проверяющие. Пример № 3	273
7.5. Слагаемые и суть системного метода	276
7.6. За гранью	277
7.7. Образ действия	279
7.8. Причин может быть несколько	279
7.9. Занавес	280
7.10. Прикладная эзотерика	280
7.11. Послесловие	281
7.12. Темная сторона силы. Риски системного метода	284
7.13. «Линейка»	285

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

[8] ПРОСТРАНСТВЕННОЕ МЫШЛЕНИЕ	286
8.1. «Считанные секунды»	286
8.2. Иные сферы	288
8.3. Постскрипtum и домашнее задание	289
8.4. «Линейка»	289
[9] ВНИМАТЕЛЬНОСТЬ	290
9.1. Несколько слов о пользе внимательности	290
9.2. Прокачка внимательности. Просветляющие упражнения	292
9.3. Как, чего и сколько	293
[10] ВНЕЗАПНОЕ ОЗАРЕНИЕ	294
10.1. Эзотерика глазами науки	294
10.2. Интуиция и озарение	296
10.3. Как озариться (практическое пособие)	297
10.4. Ускорители озарения	299
10.5. Подсказки вселенной	299
10.6. Хобби	300
10.7. Загадочный «X»	302
10.8. «Линейка»	303
[11] КРЕАТИВНОЕ МЫШЛЕНИЕ	304
11.1. Некреативный юрист	304
11.2. Разбор полетов	307
11.3. Грустный парадокс	308
11.4. Закат солнца вручную	309
11.5. Юрист — творец	310
11.6. Новый способ применения закона	311
11.7. Схемы	313
11.8. Серая магия	315
11.9. Доказательства	317
11.10. Псевдодоказательства	324
11.11. Нужная судебная практика	327
11.12. «Линейка»	329
[12]* ЧЕТЫРЕ СТИХИИ	331
12.1. Воздух	332
12.2. Земля	338
12.3. Вода	344
12.4. Огонь	347
12.4.1. Лики пламени	349
12.4.2. Думы у костра	352

СОДЕРЖАНИЕ

12.5. Космос	352
12.5.1. «Космология»	357
12.6. Заключение	359
[13] ОКОВЫ И ПРОСТОР	360
[14] ВАША СОБСТВЕННАЯ СТРАТЕГИЯ	361
14.1. Знак хаоса	361
14.2. Сферический юрист в вакууме	361
14.3. Пески времени	363
14.4. Молодые волки	364
14.5. Искусство проигрывать	365
ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЖУНГЛИ	367
[1] ПРОЛОГ	367
1.1. Краткое содержание «предыдущих серий»	367
1.2. Предостережения	367
1.3. Читателям третьей книги	368
[2] ИНСТРУМЕНТАРИЙ ЮРИСТА. «ЖЕЛЕЗО»	369
2.1. «Стальная крыса»	369
2.2. Компьютер юриста	371
2.3. Телефоны юриста	372
2.4. Сканер	378
2.5. Электронная книга (планшет)	378
2.6. Принтер (не обязательно)	379
2.7. Внешний жесткий диск	380
2.8. Флешки	381
2.9. Карты памяти	382
2.10. Андроид и «Яблоко»	383
[3] ИНСТРУМЕНТАРИЙ ЮРИСТА. ПРОГРАММЫ	385
3.1. О программах вообще	385
3.2. Операционная система	385
3.3. Что день грядущий нам готовит	387
3.4. Антивирус	392
3.5. Текстовый редактор и офисный пакет	393
3.6. Почтовая программа	394
3.7. Ежедневник	394
3.8. «Читалка»	394
3.9. Словари	394

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

3.10. «Распознавалка» текста	398
3.11. Просмотрщик картинок	398
3.12. Правовая система	399
3.13. Прочая экзотика	402
[4] ВИРТУАЛЬНЫЙ ЭТИКЕТ	403
4.1. Электронный почтовый ящик юриста	403
4.2. Аватар юриста	410
4.3. Электронная переписка	411
4.4. Текстовые файлы	415
4.5. Файлы с картинками	421
4.6. «Война правок»	425
4.7. «Развод» в правке. Этюд в синих тонах	429
4.8. Линейка	431
[5] ПОИСК И ОБРАБОТКА ИНФОРМАЦИИ	432
5.1. Будни юриста	432
5.2. Вопросы фактов. Практикум	433
5.3. Вопросы фактов. Достоверность и полнота	436
5.4. Вопросы фактов. О чем молчат клиенты	437
5.5. Вопросы права	440
5.6. Сводим факты и право воедино	440
5.7. Заключение	440
[6] ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ	443
6.1. Разрозненное знание	444
6.2. Юридические форумы	450
6.3. О библиотеках вообще	456
6.3.1. Теоретики против практиков	457
6.4. О библиотеках и книгах электронных	459
6.5. Бумажная библиотека	460
6.6. Жрецы знаний	463
6.6.1. Переписка со жрецами	469
6.7. Авторские странички	471
6.8. Семинары	471
6.9. Новости	474
*6.9.1. Учимся читать новости	475
6.10. Линейка	491
[7] РАБОТА С ИНФОРМАЦИЕЙ	493
7.1. Навык понимать язык закона	493
7.2. Навык понимать термины договора	499

СОДЕРЖАНИЕ

7.3. Линейка к двум предыдущим навыкам	500
7.4. Навык толковать закон	502
7.5. Умение читать закон «между строк»	502
7.6. Навык читать с экрана	507
7.7. Скорочтение	513
7.7.1. Прокачка навыка	515
7.8. Быстрая печать	515
7.8.1. Линейка	516
[8] ПРОДАЖА ИНФОРМАЦИИ	518
8.1. Навык многократной продажи информации	518
8.2. Навык хранения информации. «Копилка знаний»	519
[9] ХРАНЕНИЕ И ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ	523
9.1. Бег по лезвию бритвы	523
9.2. Наши сокровища	525
9.3. Грабители пирамид	527
9.4. Удаленный взлом	527
9.4.1. Удаленный взлом без Интернета	528
9.5. Прикладное паролеведение	531
9.5.1. Какие вообще бывают пароли?	532
9.5.2. Стандартные советы	532
9.5.3. Редкие методики	533
9.6. Украсть сторожа / пытками выведать информацию	535
9.6.1. Темные дела	535
9.7. Напасть на сторожа	537
9.8. Украсть сокровищницу / компьютер / носитель информации	538
9.9. Кодекс молчания	542
9.10. Архаика против современности	544
9.11. Дедушкина записная книжка	544
9.12. Линейка	545
[10] ЭПИЛОГ	547
10.1. Правовая информатика	547
10.2. Послесловие	548
10.3. О чем молчит автор	549
10.4. «Автора на сцену»	549
10.5. Благодарности отдельным читателям	549
ПРИЛОЖЕНИЕ. РАБОТА С СУДЕБНОЙ ПРАКТИКОЙ.	
ПРАКТИЧЕСКОЕ РУКОВОДСТВО	552
1. Судебная практика в СССР	552
2. Судебная практика в РФ	553

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ

3. Работа с судебной практикой, общая структура	554
4. Что делать, когда практика... разная	556
5. Иерархия судебной практики	558
6. Практика первой инстанции	561
7. Работа с судебной практикой в СОЮ. Особенности	562
8. Практика арбитража в СОЮ и наоборот	563
9. Заключение, или Еще раз о глобальном	566



Популярное издание

Оробинский Вячеслав Владимирович

**ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ
ВСЕ ЧАСТИ ЛЕГЕНДАРНОЙ ТРИЛОГИИ
+
НОВЫЕ ГЛАВЫ**

Ответственный редактор	<i>А. Боровиков</i>
Выпускающий редактор	<i>Г. Логвинова</i>
Технический редактор	<i>Ю. Давыдова</i>
Компьютерная верстка:	<i>А. Патулова</i>

Формат 70x100 ¹/₁₆. Бумага офсетная.
Тираж 3500.

Импортер на территории ЕАЭС: ООО «Феникс».
Юр. и факт. адрес: 344011, Россия, Ростовская обл.,
г. Ростов-на-Дону, ул. Варфоломеева, д. 150
Тел/факс: (863) 261-89-65, 261-89-50

Изготовлено в Турции. Дата изготовления: 11.2022. Срок годности не ограничен.

Изготовитель: «Билнет Матбаацилик Ве Яиницилик А.С.»
(BILNET MATBAACILIK VE YAYINCILIK A.Ş)
Адрес: Дудулли Орг. Сан. Болг. 1 кад: 16,
Есенкент Умранье, Стамбул, Турция, 34776
(Adres: Dudullu Org. San. Bölğ. 1 cad: 16,
Esenkent Ümraniye, Стамбул, Турция, 34776)
по заказу и под контролем ООО «Феникс»